

Unsere Werte **PRAGMATISCH. EFFIZIENT. FAIR.** leben wir gemeinsam jeden Tag.

Docolution steht seit 14 Jahren für exzellente Software und Beratung in Wien. Als eigentümergeführtes, unabhängiges Unternehmen liefern wir unseren Kund*innen in ganz Europa moderne Lösungen in Output-, Document- und Customer Communication Management.

Gestalten Sie mit uns den weiteren Erfolg! Werden Sie Teil unseres Teams als

(Junior) Sales Manager (f/m/d)

Dieses Aufgabengebiet erwartet Sie:

- Neukundenakquise und direkte Ansprache für Software-Lösungen und IT-Dienstleistungen bzw. Key Account und Beziehungsmanagement
- Betreuung des kompletten Sales-Circle in Eigenverantwortung mit viel Gestaltungsmöglichkeit, vor allem in den Branchen Versicherungen, Banken, Telekom bzw. Erschließung neuer Branchen
- Die Identifikation und Betreuung von Entscheidungsträgern bei Kunden auch außerhalb der klassischen IT-Abteilungen
- Weiterentwicklung bzw. Mitgestaltung der Vertriebsstrategie, Beobachtung des Marktes

Das erwarten wir:

- Hohe Affinität und Interesse an IT
- Mindestens 2-3 Jahre im Verkauf von IT-Dienstleistungen und aktiver Kundenansprache
- Proaktive und kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Enthusiasmus, unsere Dienstleistungen und SW-Produkte beim Kunden zu positionieren
- Bereitschaft, neue Produkte und Prozesse in der IT kennen zu lernen und zu verstehen
- Branchenkenntnis und bestehende Kontakte im Bereich Finanzdienstleistung und Telekommunikation von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Auf folgende **BENEFITS können Sie sich bei uns freuen:**

- Flexible Arbeitszeiten** – Durch Gleitzeitregelung gute Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- Modernes Büro mit guter öffentlicher Anbindung** - Unser Büro im 15. Wiener Gemeindebezirk bietet ergonomische Stühle, höhenverstellbare Tische und eine individuell steuerbare Klimaanlage.
- Home-Office Möglichkeit** - Bis zu 2 frei wählbare Home-Office Tage pro Woche
- Ein garantiertes Betriebspensionssystem** - Wir unterstützen unsere Mitarbeiter*innen mit einer garantierten Zuzahlung.
- Kontinuierliche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten** - Allen Mitarbeiter*innen steht ein jährliches finanzielles als auch zeitliches Budget zur Verfügung.
- Attraktive Gehaltsregelung** - ein angemessenes und faires Gehalt für Leistung über dem vorgesehenen KV ist uns ein Anliegen.
- Zusätzliche Urlaubstage** - Erhöhter Urlaubsanspruch ab dem 1. Tag im Unternehmen
- Bio-Obst und Getränke** - stehen im Office zur Verfügung.

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie an:

jobs@docolution.com

Das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position liegt bei monatlich EUR 2635,- brutto. Abhängig von Ihrer Erfahrung und Qualifikation besteht Bereitschaft zur Überzahlung. **Lassen Sie sich von unserem attraktiven Vergütungsmodell mit unterschiedlichen Benefits überzeugen**

Ihre personenbezogenen Daten werden absolut vertraulich behandelt und nicht an Dritte weitergegeben. Wir erheben, verarbeiten und nutzen diese